

FICHA BIOGRÁFICA

Información personal			
<i>Nombre</i>	Omar Andrés Rodríguez Alba	<i>¿Cómo te gusta que te digan?</i>	Omar
<i>Cónyuge/Pareja</i>	Soltero	<i>Teléfono oficina</i>	3203570018
<i>Dirección</i>	Carrera 87 N° 44 C 23 Piso 3	<i>Teléfono celular</i>	+57 3203570018
<i>Ciudad/C.P.</i>	Medellín - Colombia	<i>Email</i>	contacto@omarrodriguez.co
<i>Miembro de la familia</i>	Mamá (63 Años)	<i>Mascota (s)</i>	Perrita
<i>Lugar de residencia</i>	Medellín		
<i>Aficiones (Hobbies)</i>	Viajes por los municipios y los corregimientos, me gusta conocer siempre lugares nuevos de interés. Me gusta mucho la música salsa, también todos los ritmos colombianos regionales, también la música que habla de Dios. Me gusta mucho la gastronomía, comer bien y probar todo tipo de comidas según la región.		
<i>Actividades de interés</i>	Viajes, comidas, espacios de conversación y de compartir.		
<i>Mi más grande deseo...</i>	Crecer profesionalmente, conformar una familia, viajar por Colombia y el mundo.		
<i>Algo que casi nadie sabe sobre ti...</i>	Intento hacer karaoke, en ocasiones me sale muy bien.		

<i>Tu clave del éxito es...</i>	Persistencia.
<i>Metas</i>	Consolidar una prestadora de servicios legales que apoye a todo tipo de empresarios. Apoyar a los otros empresarios en la consolidación de sus proyectos desde lo legal
<i>Otros</i>	

Información Profesional			
<i>Tu profesión</i>	Abogado Universidad Jorge Tadeo Lozano (Bogotá D.C)		
<i>Nombre del negocio</i>	Asesoría Legal para Startups, Empresarios y Emprendedores		
<i>Dirección</i>	Carrera 87 No 44 C 23 Piso 3		
<i>Ciudad</i>	Medellín - Colombia		
<i>Certificaciones especiales/ Licencias/ credenciales</i>	Becario, Beca Constitucional “Jorge Tadeo Lozano” Universidad Jorge Tadeo Lozano		
<i>Producto (s) / Servicio (s) Principal (es)</i>	Ayudar y servir a muchos empresarios a construir relaciones significativas de largo plazo y desde aquí orientarlos a desarrollar sus proyectos productivos y empresariales.		
<i>Gancho de memoria</i>			
<i>Años en el negocio</i>	9	Número de colaboradores	2

*Experiencia Profesional
previa*

Asesor Legal para Startups, Empresarios y Emprendedores TIC Bogotá D.C., Colombia

Profesional Independiente.

Agosto de 2010- Actualmente

Responsabilidades:

- Asesor y Consultor Legal en temas de Derecho Comercial, Derecho Societario, Derechos de Autor, Propiedad Intelectual e Industrial, Derecho y TIC
- Litigio y Representación Judicial y Administrativa.
- Creación de Documentos Legales , Contratos y Acuerdos.

Logros:

- Liderar el registro de diversos signos distintivos (marcas) para emprendedores y empresarios a nivel nacional e internacional
- Participar en la elaboración, negociación, cierre y firma de diferentes contratos nacionales e internacionales con diversos clientes
- Asesorar legalmente a un promedio de 100 clientes (emprendedores y empresarios) en Colombia
- Participar como jurado en distintas iniciativas para la creación de nuevas startups.

Clientes Principales: P4S INNOVACIÓN ABIERTA SAS, CYMETRIA GROUP

S.A.S, GEEK GIRLS LATAM

CEO y REPRESENTANTE LEGAL

Legalix Asesoría Legal Startup SAS Bogotá D.C., Colombia

Mar 2019 – actualidad

Responsabilidades:

- Asesor y Consultor Legal en temas de Derecho Comercial, Derecho Societario, Derechos de Autor, Propiedad Intelectual e Industrial, Derecho y TIC

- Litigio y Representación Judicial y Administrativa
- Creación de Documentos Legales, Contratos y Acuerdos.

Logros:

- Liderar el registro de diversos signos distintivos (marcas) para emprendedores y empresarios a nivel nacional e internacional
- Participar en la elaboración, negociación, cierre y firma de diferentes contratos nacionales e internacionales con diversos clientes
- Participar como jurado en el proceso dentro de la convocatoria COVID 19 liderada por P4S

Partners For Startup

Clientes Principales: P4S INNOVACIÓN ABIERTA SAS, CYMETRIA GROUP S.A.S, GEEK GIRLS LATAM

ASESOR LEGAL EXTERNO Bogotá D.C., Colombia

Cymetria Group SAS

Ene de 2017 - actualidad

- Líder de procesos legales de la entidad
- Representación Judicial y Administrativa.

Responsabilidades

- Liderar el direccionamiento de procesos legales de la entidad
- Participar y asesorar a la empresa en la firma de distintos contratos, convenios, acuerdos y alianzas nacionales e internacionales

Logros:

- Suscripción de contratos, convenios y alianzas entre la empresa y distintos actores y empresas de tecnología a nivel nacional e internacional

LÍDER LEGAL Y MENTOR DE STARTUPS

P4S Innovación Abierta SAS

Jul 2018 - Actualidad

Responsabilidades

- Asesoría y mentoría legal a emprendedores en procesos de incubación y aceleración de nuevas Startups.
- Asesor Legal en temas de creación de modelos de negocio.
- Líder de procesos legales de la entidad

Logros:

- Asesoría y mentoría legal a emprendedores en procesos de incubación y aceleración de nuevas Startup, participación como jurado en concursos, Hackatón, y demás espacios para emprendedores.
- Suscripción de contratos, convenios y alianzas entre la empresa y distintos actores y empresas de tecnología a nivel nacional e internacional

ABOGADO EXTERNO

Laword Integral Solution Group SAS

Ene 2016 – dic 2017

Abogado Externo

Responsabilidades

- Litigio- área de Derecho Civil, Comercial y Societario.
- Asesoramiento legal presencial y virtual
- Sustanciación de procesos judiciales y acompañamiento en audiencias.

ABOGADO EXTERNO

Grupo Legal Asesor y Consultor SAS

Ago. 2013- Dic 2015

Abogado Externo

Responsabilidades

- Litigio-Áreas de Derecho Civil
- Asesoramiento legal presencial y virtual
- Sustanciación de procesos judiciales y acompañamiento en audiencias.

AUXILIAR DE INVESTIGACIÓN

Universidad de Bogotá Jorge Tadeo Lozano

Facultad de Ciencias Sociales

Abr 2011 - Jul 2015

Responsabilidades

- Auxiliar de Investigación Programa de Derecho Facultad de Ciencias Sociales.

Grupo de

investigación “Derecho y Globalización”

- Coordinador Académico y Tecnológico– Ambiente Virtual de Aprendizaje

Tadeísta (AVATA),

implementación y consolidación de la plataforma “Moodle” para los programas académicos

de la Facultad de Ciencias Sociales.

- Actualización sitios web y redes sociales de los programas académicos

pertenecientes a la

Facultad de Ciencias Sociales.

- Apoyo administrativo y docente cátedra “Pedagogía Constitucional”

¿Por qué ingresaste a esta profesión?

HORLI: HOJA DE TRABAJO DE PERFIL

<p>Habilidades</p> <ul style="list-style-type: none">• ¿Qué habilidades tienes que los clientes potenciales encuentren importantes para ellos?• ¿Qué talento especial tienes que valoran los clientes potenciales?• ¿Qué certificaciones, credenciales y / o designaciones posee que serían importantes para sus clientes?	<p>Solución de conflictos (Mediación) Capacidad para argumentar y sustentar una posición sobre un determinado tema. Capacidad para escuchar y orientar a las personas.</p>
<p>Objetivos</p> <ul style="list-style-type: none">• ¿Cuáles son los sueños, deseos o necesidades comerciales o personales que deseas cumplir?• ¿Cómo puedes ayudar a tu compañero a alcanzar sus objetivos?• ¿Cómo puede tu compañero ayudarte a alcanzar tus objetivos?	<p>Crear toda una red de aliados prestadores de servicios legales que pueda apoyar a empresarios y emprendedores en temas legales</p> <p>.</p>
<p>Redes</p> <ul style="list-style-type: none">• ¿Con qué organizaciones formales, asociaciones, instituciones y empresas te asocian?• ¿Cuáles son tus redes informales?	<p>Club de Negocios TIC (Informal Vía WhatsApp) Jaguars (Comunidad de empresarios y emprendedores digitales en Medellín) BNI Emprender- Medellín</p>

<p>Logros</p> <ul style="list-style-type: none">• <i>¿Cuáles son sus logros comerciales y / o personales que demuestran mejor tus capacidades, habilidades y / o experiencia?</i>• <i>¿Cuáles son tus logros más significativos para las nuevas perspectivas de tu producto / servicio?</i>• <i>¿Cuál de tus logros te ha llevado más cerca de alcanzar tus metas?</i>• <i>¿Cuáles de tus logros valoraron más tus clientes?</i>	
<p>Intereses</p> <ul style="list-style-type: none">• <i>¿Cuáles son tus intereses que formarían la base para una buena conexión con clientes potenciales?</i> • <i>¿Cuáles son tus intereses personales hobbies y pasatiempos?</i>	<p>Desarrollo personal y profesional</p> <p>Me interesa mucho asistir a todo tipo de reuniones con empresarios y emprendedores que busquen ideas nuevas o innovar la forma de prestar sus servicios.</p>

PLANIFICACIÓN DE LA ESFERA DE CONTACTOS – HOJA DE TRABAJO

Negocios que brindan una fuente de referencias para tu negocio	Negocios para los cuales eres una fuente de referencias
Agremiaciones	Todos, excepto sectores relacionados con minería, Hidrocarburos y afines.
Cámaras de Comercio	
Universidades	
Asociaciones Profesionales	
Incubadoras y Aceleradoras de Emprendimientos	
Asociaciones formales e informales de emprendedores y empresarios.	

De la lista anterior, escribe los nombres de las 3 profesiones o negocios principales que deseas agregar a tu Esfera de contactos.

1. ONG – reconocidas, sostenibles y con actividad por más de 15 años.
2. LINKEDIN – 10.000 seguidores

¿Cuáles son buenas fuentes de referencia?	¿Qué problemas de los clientes son buenas oportunidades para ti?	¿Cuáles no son buenas referencias para ti?
Empresarios y Emprendedores con necesidades legales	Dificultades de índole legal en el desarrollo de sus empresas y emprendimientos.	Los autodenominados “emprendedores” que ensayan miles de ideas de negocio, pero no concretan ninguna y no cuentan con recursos para solventar un debido acompañamiento legal. Clientes que no tengan un contacto permanente con el profesional

ULTIMOS 10 CLIENTES - HOJA DE TRABAJO

Cliente	¿Cómo llegó a ti?	¿Qué producto / servicio les proporcionaste?	¿Qué problema resolviste para ellos?
GEEK GIRLS LATAM	Eventos de emprendimiento	Asesoría Legal	Organización en sus procesos legales
CYMETRIA GROUP S.A.S	Eventos de emprendimiento	Asesoría Legal	Organización en sus procesos legales

PREGUNTAS CLAVE – Guía para reunión con tu compañero

<p>1) <i>¿Cuáles son los objetivos principales?</i></p>	<p>Que en la reunión pueda tener 3 referencias de empresarios que quieran hacer más negocios.</p>
<p>2) <i>Resumir logros, habilidades, credenciales, designaciones, licencias ... para clientes con valor agregado:</i></p>	
<p>3) <i>Resumir las fortalezas de la compañía; ventajas competitivas:</i></p>	<p>Experiencia en el mercado desde hace mas de 10 años</p>
<p>4) <i>Descripción de los mejores / clientes objetivo:</i></p>	<p>Empresarios y emprendedores con necesidades legales puntuales sobre sus empresas</p>
<p>5) <i>Características de la mejor referencia:</i></p>	<p>Un empresario, que hacen parte del equipo estratégico y directivo de la empresa, propietarios, socios, profesionales independientes, aquellos que son quienes toman las decisiones sobre oportunidades de negocios para sus empresas o proyectos que crea en el potencial de la cooperación, la ayuda y las relaciones de largo plazo.</p>
<p>6) <i>Características del cliente que no es una buena referencia:</i></p>	<p>Comerciantes informales</p> <p>Personas que desarrollan negocios en estructuras piramidales y multinivel.</p> <p>Personas que ocupan cargos y roles operativos de una compañía.</p>

7) Frases clave o circunstancias que indican una oportunidad:

1. Busco entrar a un mercado local o internacional
2. Voy a abrir mercado
3. Necesito más ventas para mi negocio
4. Necesito expansión de mercado
5. Necesito entrar a un nuevo País y no se como hacerlo que sea fácil
6. Quiero hacer nuevos negocios y alianzas.
7. Conoces a alguien que me ayude a ampliar mis conexiones
8. Necesito excelentes proveedores
9. No conozco a nadie y necesito vender más
10. Soy muy tímido, pero necesito impulsar mi negocio.

Puedo ayudarte. Dime y enséñame cómo, por favor.